

# **FORMATION** GÉRER LES CONFLITS AVEC AGILITÉ ET PROMOUVOIR DES ÉCHANGES GAGNANT-GAGNANT

PRÉSENTIEL



DISTANCIEL .



**SURT-13** 



## CONTEXTE

Dans le contexte souvent délicat d'une situation conflictuelle, la capacité à communiquer de manière efficace devient cruciale. Il est essentiel de favoriser un dialogue basé sur une perspective gagnantgagnant, où l'objectif est de rechercher des solutions mutuellement bénéfiques. En d'autres termes, il s'agit de promouvoir des échanges qui apportent des avantages tant à vous-même qu'à l'autre partie impliquée dans le conflit. Cette formation vise à fournir des outils simples mais puissants, permettant d'intégrer des méthodes pratiques pour gérer les conflits avec succès et favoriser des solutions équilibrées pour toutes les parties concernées

## **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

A l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

- > Comprendre les fondements du conflits gagnant & gagnant
- Développer des attitudes et des comportements nouveaux
- Améliorer et adapter sa communication pour des relations de qualité

# QUALIFICATION DES INTERVENANTS

- Formateurs experts
- Formés à notre modèle pédagogique

#### PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne désirant comprendre et developper sa competence à communiquer dans un échange gagnant-gagnant

## PRÉ-REQUIS

Aucun

## DURÉE

2 jours (14 heures)

## NOMBRE DE PERSONNES

10 apprenants maximum

#### PRIX INTER

1 350 € TTC/personne

# **FORFAIT INTRA**

À partir de 2 600 € TTC/groupe

Si vous êtes en situation de handicap, ZKF vous oriente et vous accompagne au mieux dans votre demande et vos démarches.



**3** 06 82 48 96 18 **3** 06 60 52 02 54

⊠ contact@zkf.fr □ zkf.fr



# **FORMATION** GÉRER LES CONFLITS AVEC AGILITÉ ET PROMOUVOIR DES **ÉCHANGES GAGNANT-GAGNANT**

PRÉSENTIEL



DISTANCIEL .



**SURT-13** 

#### **PROGRAMME**

#### Module 1: Comprendre les Dynamiques Conflictuelles

- Introduction au conflit
  - o Définition et contexte
  - Les différentes typologies
  - Les manifestations du conflit
  - Exercice
  - Les erreurs à éviter dans la gestion des conflits
  - Les étapes et les causes du conflit

## Module 2 : Fondements d'un Échange Gagnant-Gagnant

- Connaître les bases d'un échange Gagnant & Gagnant
  - o Suis-je la bonne personne pour résoudre le conflits?
  - Exercice
  - Les secrets d'une communication efficace
  - o L'importance de l'écoute active
  - o Exercice
  - Le bon filtre de communication : Favoriser l'interaction
  - Exercice

## Module 3 : Outils Pratiques de Résolution de Conflits

- Les outils
  - o Le mode de communication Gagnant-Gagnant
  - Gestion des émotions en situation conflict
  - Reconnaître et réguler ses émotions
  - Le savoir-être dans un contexte de conflit
  - Les postures figures d'autorité : influencer positivement
  - Le fil rouge de résolution : guider vers des solutions
  - o Les 4 leviers pour un échange positif
  - Le triangle d'entrée dans le dialogue : faciliter la communication
  - o Conseils pour un échange Gagnant-Gagnant
  - Adaptation de la communication avec l'outil PCM (Process Com Model)
  - Les 6 types de personnalité : comprendre et interargir efficacement

# PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne désirant comprendre et developper sa competence à communiquer dans un échange gagnant-gagnant

# PRÉ-REQUIS

Aucun

# DURÉE

2 jours (14 heures)

#### NOMBRE DE PERSONNES

10 apprenants maximum

#### PRIX INTER

1 350 € TTC/personne

#### **FORFAIT INTRA**

À partir de 2 600 € TTC/groupe

Si vous êtes en situation de handicap, ZKF vous oriente et vous accompagne au mieux dans votre demande et vos démarches.



① 06 82 48 96 18

**①** 06 60 52 02 54

⊠ contact@zkf.fr

□ zkf.fr



# **FORMATION** GÉRER LES CONFLITS AVEC AGILITÉ ET PROMOUVOIR DES ÉCHANGES GAGNANT-GAGNANT

PRÉSENTIEL



DISTANCIEL .



**SURT-13** 

# MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Méthode expositive, interrogative, démonstrative
  - Exposé
  - o Débat
  - Démonstration
  - Support de formation
- Méthode expérientielle
  - o Exercices et travaux de groupe
  - o QCM, étude de cas, jeux de rôles, mises en situation

Les « formations à distance » sont réalisées avec un outil de visioconférence de type *Teams* ou *Zoom* selon les cas.

# MODALITÉ D'ÉVALUATION DES ACQUIS

Bilan fin formation:

- Évaluation des acquis sous forme de QCM
- Évaluation satisfaction de chaque apprenant

#### DISPOSITIF D'ÉVALUATION

Une attestation de fin de formation avec validation des objectifs est délivrée à chaque apprenant.

## PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne désirant comprendre et developper sa competence à communiquer dans un échange gagnant-gagnant

# PRÉ-REQUIS

Aucun

# DURÉE

2 jours (14 heures)

## NOMBRE DE PERSONNES

10 apprenants maximum

#### PRIX INTER

1 350 € TTC/personne

#### **FORFAIT INTRA**

À partir de 2 600 € TTC/groupe

Si vous êtes en situation de handicap, ZKF vous oriente et vous accompagne au mieux dans votre demande et vos démarches.



**1** 06 82 48 96 18

**①** 06 60 52 02 54

⊠ contact@zkf.fr

□ zkf.fr